



CASE STUDY

HOTEL LINDER

Selva di Val Gardena

L'Hotel
sudtirolese
conduce una
nuova strategia
di vendita





L'Hotel Linder in Selva di Val Gardena

L'Hotel Linder nel cuore della Val Gardena è il vero e proprio fiore all'occhiello dell'azienda familiare. L'Hotel viene gestito dalla famiglia Linder, con cuore e anima, sotto il motto di "coesione, coerenza, tradizione e futuro".

Wilma, Luis, Nicole, Günther lavorano insieme per il bene dell'azienda. Sono consapevoli della necessità dello **sviluppo per il futuro**, tuttavia mantengono autenticità, cordialità e solidità.



“

Poiché ero già da tempo alla ricerca di un revenue management system adatto, ho subito scelto RateBoard in quanto mi è stato di grande supporto per le mie strategie di prezzo ed è in grado di proporre le migliori tariffe.

*Günther Linder, proprietario dell' Hotel Linder
in Selva di Val Gardena*

La grande passione di Günther sono le montagne di casa che gli offrono ispirazione per nuove **idee e progetti innovativi**. Günther si è reso conto che il **listino dei prezzi stagionali** non può più essere una strategia vincente per **un futuro efficace**. In particolare nella sua zona di turismo outdoor,

la domanda di mercato è molto variabile e dipendente da diversi fattori. In passato i prezzi erano spesso **troppo bassi** rispetto alla domanda di mercato.

ESPERIENZE

Con RateBoard, Revenue Management Software



Fatturato per camera disponibile

Aumento della
profitabilità (RevPAR)



Fatturato completo

ADR
più alto



Installazione di pochi giorni

Il sistema è facile
da utilizzare



Meno errori

per una automazione del
pricing work flow

“Si è trattato solo di pochi giorni, e non di settimane o mesi, prima che potessimo lavorare con RateBoard. Il sistema è facile da capire e da utilizzare. **In breve:** poco dispendio di tempo e un sistema col quale lavoriamo con piacere.”
Spiega Nicole Linder, la proprietaria.

“Analisi delle prenotazioni e un apprendimento automatico ci aiutano meglio a capire e a **prevedere le abitudini** di prenotazione dei nostri clienti,” dice Nicole.



RATEBOARD

Conosciamo i fondatori di RateBoard



Simon Falkensteiner

Cresciuto nell'industria alberghiera sa esattamente cosa serve per rendere il sistema di facile utilizzo.



Matthias Trenkwalder

Sempre in contatto con gli albergatori, sa come gestire le richieste della clientela.

RIASSUNTO

I vantaggi del Revenue Management Software RateBoard



INTEGRAZIONI

Connessione con i principali PMS e Channel Manager in modo da poter fornire i suggerimenti a tutti i sistemi.



VELOCE E FACILE

Intuitivo e fatto appositamente per le esigenze dell'hotel per una automazione del pricing work flow.



SUGGERIMENTI DI PREZZO CONVENIENTI

Con il calendario prezzi, è facile cambiare ed adattare le tariffe per i prossimi 365 giorni.



CONOSCI MEGLIO I TUOI OSPITI

Le varie funzionalità di analisi ti daranno una panoramica delle prenotazioni per capire il comportamento dei ospiti.



CONTATTACI

Porta la tua strategia di prezzo ad un nuovo livello

- ✉ info@rateboard.io
- ☎ +43 (0)664 4567801
- 🌐 www.rateboard.io
- 📍 Fallmerayerstr. 6 | 6020 Innsbruck | Austria

[RICHIEDI UNA DEMO](#)

