



SCRIGNO B.I. & Sales Forecasting: finalmente ora puoi capire dove stai andando.

Con Scrigno B.I. & Sales Forecasting finalmente puoi contare su un fondamentale supporto alle tue strategie: una previsione attendibile delle vendite.

Realizzato sulla piattaforma di Business Intelligence di Oracle, web-based e fruibile da Tablet PC, il modulo consente al Revenue Manager di individuare a colpo d'occhio le date critiche, permettendogli di intervenire per tempo con azioni correttive per migliorare le vendite.

Grazie a sofisticati algoritmi matematici basati sull'analisi delle serie storiche del pick-up, il sistema è in grado di fornire in tempo reale:

- forecast giornaliero sulle room night vendute nei prossimi mesi;
- raffronto con i dati essenziali (on the books attuali, budget, on the books anno precedente, consolidato anno precedente);
- possibilità di analizzare in dettaglio, grazie ad un semplice drill-down, i dati di vendita (mercato, durata soggiorno, anticipo prenotazione, livello tariffario).

Previsioni attendibili per mercati mutevoli

“Abbiamo realizzato un sistema di forecasting innovativo - spiega Giuseppe Pellegrini, responsabile commerciale e marketing di GP Dati - frutto di un lungo progetto di Ricerca & Sviluppo che ha coinvolto un team di ricercatori universitari, consulenti alberghieri e nostri analisti senior e che ci ha permesso di formulare algoritmi in grado di fornire previsioni attendibili anche in condizioni di mercato particolarmente mutevoli come quelle attuali”.



AREA GESTIONALI

gp dati
hospitality applications

Via Paganello 22/a • 30172 Mestre (VE)
T. +39 041 5330 160 • F. +39 041 5330 150
info@gpdati.com • www.gpdati.com

AREA CONSULTING & WEB

hotel-LAB.com
ideas & sales strategies

T. +39.041.5330149
info@hotel-lab.com • hotel-lab.com